



Pascal MAITROT

Cadre Technique & Commercial



06 60 35 85 00



pascal.maitrot21@gmail.com



8 rue des Croichottes, 21110 Soirans

QUALITÉS PERSONNELLES

- Rigueur et esprit analytique
- Capacité d'adaptation et organisation
- Sens du travail en équipe et du management
- Goût pour l'innovation et la recherche de solutions.
- A l'écoute et pédagogue
- Créatif et inventif

LANGUES

- Anglais : pratique régulière en suivant un cours collectif hebdomadaire
- Allemand : étudié jusqu'au BAC

CENTRES D'INTÉRÊTS

- Nouvelles technologie, IA, Energies Nouvelles, RSE.
- Photographie et vidéo : création et diffusion de contenu.
- Randonnées et VAE : passion pour la nature et le partage d'expériences.
- Conseiller Municipal depuis 2014

Professionnel expérimenté en pilotage d'activités, relation client et développement commercial, avec plus de 25 ans d'expertise technique. Reconnu pour mon écoute, ma pédagogie et ma capacité à fédérer, j'instaure un climat de confiance avec clients, fournisseurs et équipes. En quête de sens, je souhaite mettre mes compétences au service de projets à impact : qu'il s'agisse d'initiatives solidaires et sociales ou de solutions techniques améliorant l'environnement, la santé ou les conditions de travail.

COMPÉTENCES CLÉS

- Gestion d'activité/production: amélioration continue, organisation d'atelier, développement commercial
- Gestion de projet : coordination multi-acteurs, planification, conduite du changement.
- Relation Client : conseil technique, chiffrage, SAV, négociation
- Relations fournisseurs: achats et sous-traitance
- Outils numériques : ERP, AutoCAD, SolidWorks, Adobe Illustrator, pack Office..
- Écoute active, pédagogie et approche inclusive.
- Connaissances de l'ESS: collaboration ESAT, Promut Vvy3, milieu pénitentiaire, candidat à l'immersion

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Chargé d'Affaires & Responsable de Projet

Aluconcept (BURGERMEISTER) - Dijon - 2024 - aujourd'hui

- **Conception et chiffrage** d'éléments sur mesure en relation avec les clients.
- **Déploiement** d'un nouveau progiciel BE pour clients internes et externes.
- **Pilotage des projets techniques** et suivi des fabrications jusqu'à l'expédition.
- **Tutorat** d'un alternant L3 SI

Responsable du Service Découpe Laser

Lasertec - Arcelot - 1997 - 2023

- **Commercial** : Relation client, élaboration de solutions techniques et optimisation de la visibilité web, établissement des prix de revient, chiffrage.
- **Étude et Développement** : Conception de produits innovants et exploration de nouveaux marchés. Recherche de solutions plus éco-responsables (matériaux, partenaires ESS)
- **Achats** : Négociation des matières premières et gestion de la sous-traitance avec un souci RSE (matières et procédés éco-responsables, partenariat avec l'ESS).
- **Production et Qualité** : Amélioration continue des procédés pour renforcer productivité, la fiabilité, les conditions de travail et la satisfaction des clients.

Autres Expériences

- Réimplantation d'une ligne de fabrication - SEB - 1996
- Mise en place de la MSP - Peugeot - 1997

FORMATION

- **Ingénieur de Production** - Institut Supérieur de l'Automobile et des Transports - 1997
- **Fondamentaux de la gestion de projet** : GOOGLE Certificate - 2025
- **Conduite et Pilotage de Projet** avec méthodes AGILES - 2023